Vindija

EST. 1959

Vodeća smo prehrambena industrija u Republici Hrvatskoj i regiji. Grupa Vindija obuhvaća deset tvrtki iz širokog područja prehrambene industrije od kojih je pet u Hrvatskoj, a pet u zemljama regije. U timu nas je više od 4000. Kvaliteta i inovacije ključ su našeg uspjeha, a sve to zahvaljujući našim vrijednim, odgovornim i izvrsnim zaposlenicima.



Pridružite se našem timu Izvoza na radnom mjestu

MANAGER IZVOZA ZA MLIJEČNI ASORTIMAN I SOKOVE ZA TRŽIŠTE SLOVENIJE (m/ž)

Key Account Manager – Export

s mjestom rada u Varaždinu i/ili na tržištu Slovenije

Opis poslova

Tražimo proaktivnu i organiziranu osobu za poziciju voditelja ključnih kupaca za tržište Slovenije koji će biti zadužen za podršku u odjelu izvoza u odnosima s ključnim kupcima i ostvarenje prodajnih ciljeva na tržištu Slovenije.

Nakon edukacije u stručnom timu vaši radni zadaci na poziciji voditelja ključnih kupaca bit će:

- komunikacija s postojećim ključnim kupcima na tržištu Slovenije, razvoj novih poslovnih prilika na slovenskom tržištu te održavanje dugoročnih i profitabilnih odnosa
- izrada prodajnih planova za kupce i asortimane te odgovornost za njihovo ostvarenje
- vođenje pregovora o uvjetima suradnje, rabatima, promocijama i asortimanu
- analiza prodajnih rezultata, praćenje ključnih pokazatelja uspješnosti, profitabilnosti i tržišnih trendova
- planiranje i provedba aktivnosti kod kupaca (projekti, akcije, ulistanja proizvoda, planogrami i slično)
- priprema i prezentacija kvartalnih/godišnjih izvještaja i planova
- redoviti terenski obilasci postojećih i potencijalnih kupaca na tržištu Slovenije i njihovih prodajnih mjesta
- praćenje aktivnosti konkurencije na tržištu Slovenije, trendova i predlaganje korektivnih aktivnosti radi unaprjeđenja tržišnih pozicija
- kontrola i praćenje izvršenja ugovora i rješavanje reklamacija u vezi s njima
- izvješćivanje o realiziranim aktivnostima.

Što tražimo?

- VŠS/VSS – ekonomija ili drugi odgovarajući smjer
- tri godine iskustva na istim ili sličnim poslovima
- iznimno poznavanje tržišta Slovenije
- napredno korištenje MS Office paketom
- aktivno znanje slovenskoga jezika
- vozačku dozvolu B-kategorije (aktivan vozač).

Potrebne vještine

- izražene organizacijske vještine i komunikativnost
- izvrsno razumijevanje komercijalnih ciljeva i prodajnih procesa
- samostalnost, odgovornost i sposobnost vođenja projekta od početka do kraja
- timski rad, koordinacija internih odjela i eksternih partnera
- kreativnost i upornost u provođenju postavljenih ciljeva.

Što nudimo?

- motivirajuće, pozitivno i dinamično radno okruženje
- mogućnost napredovanja
- kontinuiranu edukaciju i usavršavanje.

Zamolbe za posao sa životopisom očekujemo do 7.11. 2026. na e-adresu: ljudskiresursi@vindija.hr

'z bregov · Cekin Najbolje od proteina · Vindon Prirodni izbor · vindi · Vindija Sirevi · Dar · Latica Varaždinska pekarnica od 1946. · Rozeto 1898